

WIN more business!

Weltweit einzigartige, patentierte Erfolgsmethodik für den Vertrieb



In prekären wirtschaftlichen Zeiten die hochgesteckten Umsatz- und Ertragsziele zu erreichen, stellt für viele Manager, Geschäftsführer und Eigentümer eine immer höher werdende Herausforderung dar. Die Kunden sind anspruchsvoll wie noch nie, die Banken vorsichtig mit der Vergabe von Konditionen und die Shareholder nervös. Eine schwierige Aufgabe. Im letzten Jahrzehnt wurde mit Hilfe des Prozessgedankens Abläufe optimiert - vom Lieferanten zum Produktionsprozess bis hin zur Forschung und Logistik. Doch die Grenzen an Einsparung und Optimierung sind hier erreicht und ein noch Mehr bewirkt genau das Gegenteil.

Sehr wenige Manager, Geschäftsführer und Eigentümer haben bis jetzt dem Prozess mit dem höchsten Potenzial geringe bis gar keine Beachtung geschenkt.

Der Vertrieb als der wichtigste Prozess im Unternehmen.

"Umsatzzahlen im Vertrieb sind vom Markt gegeben", so die generelle Meinung. Doch die weltweit erfolgreichsten Unternehmen bestätigen genau das Gegenteil. Wer auch in schweren ökonomischen Zeiten erfolgreich sein will, benötigt einen optimalen Verkaufs- und Vertriebsprozess mit ausgezeichnet trainierten und ausgebildeten Mitarbeitern. Menschen die optimal trainiert sind erreichen Spitzenleistungen. Dieses Gesetz gilt für den Sport wie auch für die Wirtschaft.

Loher & Partner hat sich darauf spezialisiert Ihrem Vertrieb "Flügel zu verleihen", damit Sie noch erfolgreicher und effizienter Ihre Marktposition behaupten und ausbauen. Mit der weltweit einzigartigen und patentierten Erfolgsmethodik SIP®- Sales Improvement Process verbessern und stärken wir Ihren gesamten Vertrieb und alle Mitarbeiter mit direktem Kundenkontakt.

Wir garantieren Ihnen durch SIP[®] mindestens 10 % zusätzliches Wertschöpfungspotenzial innerhalb eines Jahres.

Ihr Loher & Partner Team



Ing. Wolfgang Loher
Geschäftsleitung

Was wäre wenn...

- ... Ihr Unternehmen doppelt so viele neue Kunden gewinnen kann als bisher?
- ... Sie als leitender Geschäftsführer Ihrem Vorstand, Kapitalgeber, Eigentümer oder Shareholder jährlich von überdurchschnittlicher Wertschöpfungssteigerung berichten können?
- ... Ihre Mitarbeiter und Partner positiv motiviert sind und mit Freude arbeiten, da Ihre Umsatzrendite jährlich steigt und es dem Unternehmen hervorragend geht?
- ... Ihr Unternehmen und die Mitarbeiter sogar beim Mitbewerb hohe Anerkennung und Wertschätzung genießen?

Dann hätten Sie das perfekte Vertriebsteam!

Wir haben die erstklassige Lösung für Ihren Vertrieb!

Erfolg im Vertrieb hat einen Namen...

SIP® - WIN more business!

...umgesetzt von ausgewählten Spezialisten mit langjähriger Vertriebspraxis

Spitzensport und Top-Vertrieb haben eines gemeinsam:

Eine strukturierte Methodik und ausgezeichnete Trainer, die individuell die Arbeitsprogramme auf die Anforderungen des Einzelnen und des Teams umsetzen.

Loher & Partner hat sich primär auf die Anforderungen und Bedürfnisse von mittelständischen Unternehmen spezialisiert, um neue Potenziale zu erschließen und Möglichkeiten zu schaffen, damit diese im strengen EU-Wettbewerbskampf als Sieger hervorgehen.

Mit einer moderaten Investition, die sich innerhalb kurzer Zeit amortisiert, nutzen Sie das komplette ${\sf SIP}^{\sf I\! R}$ Programm.

Lassen Sie uns Ihr Vertriebsteam gezielt, individuell und praxisnah zu Spitzenleistungen trainieren!

Wie Sie mit SIP® Ihren Vertrieb zu Höchstleistungen animieren!

Der umfassende Ansatz von SIP® basiert auf Kenntnissen von international anerkannten Wirtschaftsinstitutionen, wie der Harvard Business School, sowie der Erfahrung der besten Vertriebsspezialisten. SIP® ist praxisnah und wirtschaftswissenschaftlich auf dem neuesten Stand.



SIP® ist für die einfache Umsetzung am Markt konzipiert.

SIP® geht auf Ihre Anforderungen ein, lässt sich individuell als Trainingsprogramm für Ihr gesamtes Vertriebsteam und jeden Mitarbeiter mit direktem Kundenkontakt anwenden. SIP® erstreckt sich über den Zeitrahmen von etwa sechs Monaten und gewährleistet langfristigen Erfolg.

Wenn Sie anspruchsvolle Produkte und/oder Dienstleistungen anbieten und Sie 50 bis etwa 1000 Mitarbeiter beschäftigen, dann haben wir das ideale Angebot für Sie. Investieren Sie gezielt und sinnvoll in Ihre Mitarbeiter, Ihr wichtigstes Kapital.

Schwerpunktinhalte von SIP®:

- Neukundengewinnung
- Bestandskundenausbau
- Bessere Chancenauswertung bei Verhandlungen
- Schnellere Abschlüsse
- Erzielung besserer Verkaufspreise

Weiteres Angebot: Akquisitionsdienstleistung

Loher & Partner bietet Ihnen professionelle Neukundenakquisition zu moderaten Preisen.

Loher & Partner findet für Sie neue Kunden. Die Leistung besteht aus einem 3-Stufen-Programm,

vom Ersttermin bei Entscheidungsträgern, bis hin zur Angebotserstellung und zum gesamten Abschluss eines Projekts.

Gerne geben wir Ihnen dazu Auskunft und erstellen Ihnen ein unverbindliches Angebot.

"Es ist nicht genug zu wissen, man muss es auch anwenden.

Es ist nicht genug zu wollen, man muss es auch tun."

J. W. von Goethe

Kontaktieren Sie uns, damit Sie unverbindlich den Nutzen und die Vorteile für Ihr Unternehmen kennen Iernen. Der SIP® - Sales Improvement Process wird mit garantiertem Leistungserfolg und Erfolgsgarantie durchgeführt. Somit erhalten Sie einen sicheren Invest in Ihre Mitarbeiter und Ihr Unternehmen.

Loher & Partner

Industriezeile 54, A-5280 Braunau

Email: office@loher.at

Telefon: +43 7722 673508230

Telefax: +43 7722 673508231

Besuchen Sie uns Online unter: www.loher.at